利益率に悩む経営者向けセミナー

そのP/Lの限界を超える

「改善」では限界 ▶ 「仕組み」で変える

「売上」では限界 ▶ 「付加価値」で戦う

「手法」では限界 ▶ 「原理」に立ち返る

事例

営業利益率 −3% → +8%

材料高騰下でも達成した劇的な増益。
実現の理由を、原理と仕組みから解説する。

コンサルタント
山本　知秀

そのP/Lの天井は、今までの“正しい”を脱ぎ捨てた瞬間に突破できる！

人手不足・材料高騰が続く中、「売上を伸ばしても利益が出ない」 そんなP/Lの壁に直面する製造業が増えています。本セミナーでは、自社のP/Lのどこに限界があるのかを整理し、その突破方法を解説します。

日時	5/27（水） 13時30分〜16時30分
場所	ヒルトン大阪
定員	40名様(先着)

株式会社 テクノ経営 総合研究所

経営革新セミナー

5年で約100社の企業診断・経営改革を手掛けた、現役の精鋭コンサルタントが、その支援実績から抽出した、超不確実時代における増益経営の急所を、事例を交えて解説いたします。

■スケジュール

13：00 ～ 13：30　受付（４階会場入口までお越しください）
13：30 ～ 15：00　第１部
15：00 ～ 15：15　休憩
15：15 ～ 16：30　第２部

■講　　師　カンパニー長 コンサルタント　山本 知秀

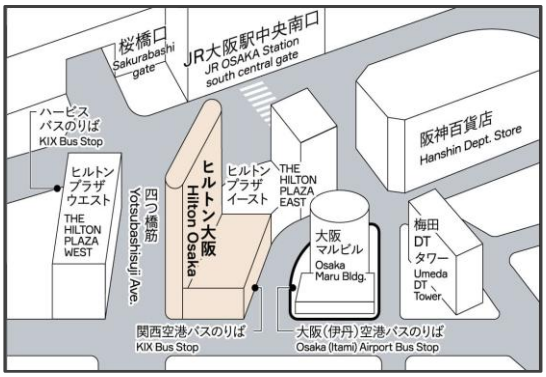
■開催日時　2026年 5月27日(水)　13:30　開講

■受 講 料　※ HPからの申込で20%OFF

HPからのお申込み　　御一人様　8,000 円(税込)
メールからのお申込み　　御一人様　10,000 円(税込)

■会場案内　ヒルトン大阪　4F

〒530-0001 大阪市北区梅田1-8-8
JR大阪駅　桜橋口　徒歩2分
大阪メトロ御堂筋線　梅田駅
南改札　徒歩5分



申込方法

申込用QRコード

① ＨＰ
https://www.tmng.co.jp/seminar/seminarlist/?skbn=1

② メール
tsuchiya@tmng.co.jp

※ メールでのお申込みの場合、お手数をお掛けいたしますが、下記8項目をご記載下さい。
□貴社名　□住所　□氏名　□所属・役職　□電話番号　□メールアドレス
□請求書の送付先

株式会社テクノ経営総合研究所
〒540-0037　大阪市中央区内平野町2-3-14ﾗｲｵﾝｽﾞﾋﾞﾙ大手前
TEL：06-6910-0861　FAX：06-6910-0863
東京・仙台・名古屋・大阪・広島・福岡・バンコク

＊個人情報の取り扱いについて＊

お申込み戴いたお客様の個人情報は、細心の注意を払い管理させて戴き、お客様のセミナー申込内容の確認、受講登録、資料送付、受講料のご確認等に利用させて戴きます。また、弊社の各種サービスに関する情報及びご案内の提供等に利用させて戴くことがございますので、ご了承下さいますよう、宜しくお願い申し上げます。