

全8回一括視聴期間 3/4~3/31
(13:30) (17:00)

土日も配信!

2026年 技術者のための動画配信セミナー

各回を視聴期間内に見放題

※テキストは
1企業様に1部郵送します。

対象：生産管理、製造、設計、品質、調達などの組織管理者 他

モノづくり・ヒトづくり 鉄人道場

～多くの企業の難課題を解決したコンサルの実戦セミナー～

モノづくりは人づくり！ モノづくりに関わる組織の管理者の育成強化はあらゆる企業にとって重要課題です。

動画を通じた短期集中セミナーで、モノづくりの中核を担う管理者のマネジメントスキルを強化します。ぜひご視聴ください。

1企業様
何名でも
見放題！
各月先着30企業様
限定募集

回	時間	主テーマ	内容（座学+演習）	伸ばす力	単発欄
1	約76分	自己分析の強化 ～「強味」と「弱み」を知る～	・社会人基本OSを考察する ・パーソナルSWOT分析で自己診断 ・自社の「向かい風」「追い風」を考える	自己革新性 主体性	1本目
2	約56分	ビジョン構築力の強化 ～将来を見据える～	・クロスSWOT分析で1年先を考える ・自分の「武器」を磨く ・自社の「武器」を磨く	計画力 発信力	
3	約85分	リーダーシップ力の強化 ～今求められているリーダー像～	・サーパント型リーダーとは ・ティーチングからコーチングへ ・問い合わせの重要性	傾聴力 働きかけ力	
4	約65分	時間マネジメント力の強化 ～重要度・緊急度の見極め～	・業務仕分け分析の活用 ・業務仕分けで業務バランスを改善 ・他部署との上手い接点の取り方	計画力 柔軟性	
5	約77分	チームマネジメント力の強化 ～心理的安全性を高める～	・Will-Skill Matrixの活用 ・部下のやる気スイッチを入れるには ・伸びしろを見極める	傾聴力 働きかけ力	
6	約57分	進捗管理マネジメントの強化 ～業務フロー再構築で後戻りを削減～	・In/Outの情報から課題を抽出 ・後戻りの可視化とその撲滅・上手な進捗管理	課題発見力 実行力	
7	約76分	課題解決力の強化 ～衆知を集めることの重要性～	・Bad News firstの環境作り ・「総力」戦に持ち込むには ・「牽制球」が組織を活性化させる	働きかけ力 規律性	
8	約81分	言語化能力の強化 ～思いをしっかりと伝える話し方～	・洞察力を磨く・ロジカルシンキングを活用する ・思考整理のポイント ・分かり易いプレゼンテーション・要約力を磨く ・エレベーターテスト	情報把握力 洞察力 思考力 要約力	

【料金体系】8コースセット受講料：240,000円(税抜) (1コース 30,000円(税抜) × 8回) 264,000円(税込)

早期割引	お申込み受付期間	料金(税抜)	料金(税込)	割引詳細
早期①	(～2/18) 2月3週目(水)までのお申込み	168,000円	184,800円	30%引き

※それ以降のお申込み・割引なし

※単発回でのご視聴をご希望の企業様は、Emailにてお問い合わせください。ekiuchi@tmng.co.jp まで。

その場合の早期割引適用はありません。上記メニューの「単発欄」に○をつけて、FAXでも受付可能です。

※受講料のお振込みは、受講日までにお願いします。お振込み後の返金はいたしかねます。

講師 株式会社テクノ経営ウェブソリューションズ
マネジメントコンサルタント 高橋恒夫

大手電機メーカーでの商品企画、開発・設計さらには新規事業の事業戦略立案で事業の垂直立ち上げに貢献した経験をもとに「実戦」コンサルティングを推進中。量産型のみならず、受注型ビジネスのバリューチェーンでの難課題を多数コンサルティング。



セミナー 受講申込書（受付後、視聴方法等、詳細をお伝えします） HPからも申込できます

申込書にご記入のうえFAXしてください

FAX送付先 → 06-6910-0863

貴社名	事業所名	申し込み日	念のためご記入ください ()/() 送信しました
ご住所	TEL () FAX ()		
窓口	所属/役職 (ふりがな)	お名前	E-MAIL



株式会社 テクノ経営 ウェブソリューションズ ※<https://www.tmng.co.jp>

〒540-0037 大阪市中央区内平野町2-3-14(ライオンズビル大手前)

【お問合先】TEL:06-6910-0861 担当:木内(ekiuchi@tmng.co.jp)

◆個人情報の取り扱いについて◆

お申込み戴いたお客様の個人情報は、細心の注意を払い管理させて戴き、お客様のセミナー申込内容の確認・参加登録・資料送付・参加料の確認等に利用させて戴きます。また、弊社の各種サービスに関する情報及び案内等の提供に利用させて戴くことがございますのでご了承下さいますよう宜しくお願い申し上げます。