

最高の利益を生む 直間比率の 最適化戦略

「自社の間接人員は適正なのか?」多くの経営者が抱える普遍的な悩みの一つ。

組織拡大に伴う直間の役割分担の考え方、硬直化した間接部門を再構築し、
利益を最大化するための戦略をご紹介します。

講演内容

- ▶ 自社の間接部門の**業務を把握**できているか?一部門長でさえ見えてない
- ▶ 自社の間接部門は**本来の価値**を生んでいるのか?一役割を再度定義する
- ▶ 自社が総力をあげ取組むべき課題は何か?一最優先は「**モノづくりの生産性**」である
- ▶ 自社にとっての**直間比率**はどうあるべきか?一最適解を導き出す考え方
- ▶ 自社の間接部門は**正しく機能**しているのか?一機能不全は現場に現れる

講 師



本部長コンサルタント
真柴 光輪

配信日時

2026
1/15._木、20._火、22._木、27._火

(※)オンデマンド方式で8時~24時まで何度でも視聴可能です。視聴方法につきましてはお申し込み後にご案内致します。

配信時間

約 90 分

受講料

5,000 円

セミナー参加をご希望の方は裏面よりお申込みください >>>



株式会社 **テクノ経営** 総合研究所

テクノ経営について



独立系
コンサルティング会社
製造業部門

No.1

国内・海外合わせた
コンサルティング
実績

4500件 以上

テクノ経営総合研究所は製造業を対象としたコンサルティングで多くの実績を保有しています。生産部門を始めとして、開発・設計・調達・購買・物流・販売に至るまで、ものづくり現場の各プロセスにおける課題解決に最適なソリューションをご提供します。

業界40年以上にわたる
長い歴史と
経営ノウハウ

設立
1980年

国内外4500件以上のコンサルティング実績に基づく、豊富な現場経験と蓄積されたノウハウによりお客様固有のお悩みにカスタマイズした活動を展開します。

事例詳細はこちら



ワールドワイドな機動力
海外の
活動フィールド

世界**11**カ国

1980年の創業以来、当社独自の改善・改革手法「VPM」を核としたコンサルティングは、多くのお客様より高い評価をいただけてまいりました。安心と信頼をベースに、今後もサービス品質の向上を図ってまいります。

テクノ経営総合研究所では2010年タイにASEAN、中国の展開拠点を設立。現地を知り尽くした経験豊富なコンサルタントが、海外での事業展開に即した多様なテーマにお応えする質の高いサービスを提供しています。

1日
工場診断

貴社の状況を客観的に調査分析し
独自の課題と解決策を知ることができます

生産部門をはじめ、設計・開発・購買・調達など全ての部門の診断が行えます。
セミナー視聴後、ご興味のある方はお問い合わせください。



セミナー参加をご希望の方は【WEB】または【下記FAX返信フォーム】をご記入の上ご返信ください

最高の利益を生む直間比率の最適化戦略

返信先:FAX 092-413-4546 までお送りください

貴社名			TEL	
御住所	〒		FAX	
受講者①	お名前		E-mail	
	所属／役職	/	配信希望日	<input type="checkbox"/> 1/15 <input type="checkbox"/> 1/20 <input type="checkbox"/> 1/22 <input type="checkbox"/> 1/27
受講者②	お名前		E-mail	
	所属／役職	/	配信希望日	<input type="checkbox"/> 1/15 <input type="checkbox"/> 1/20 <input type="checkbox"/> 1/22 <input type="checkbox"/> 1/27
窓口担当者	お名前	(※)こちらに請求書を送付させて頂きます。		

※ご提供頂いた個人情報は、当社の個人情報保護方針に基づき安全かつ適切管理致します。個人情報は、本セミナー運営・事務手続きのために使用致します。また、当社からのセミナー、講演会等の開催案内のためにも使用する場合がございますので、予め了承下さい。

弊社HP(QRコード)からの
お申し込みにより**20%**割引 ➤

