

今の売上げでも確実に利益をだすために

機会損失を恐れるな！

～売り損ないと売れ残り、どちらが怖いですか～

講演内容

- ▶ 機会損失は心配事、待ちぼうけ損失は経営圧迫、本当に怖いのはどちらか
- ▶ 受注から代金回収までのリードタイムを短縮することで企業収益はどう変わる？
- ▶ トップが現場を見たときに異変に気づけるか、まずはそこから始まる
- ▶ 自動車メーカー以外の製造業が「必要な分だけ」を実現するために
- ▶ 製造現場以外に着目すべき工程のリードタイム短縮ポイントはどこか
- ▶ 改革に必要なのはトップの決意とボトムの意識、その歯車を噛合わせるためには

配信日時 **10/18**(水) **10/26**(木) **10/31**(火)

※何れも 8:00～24:00の間で同じ内容を配信します

※お申し込み後に視聴方法をご案内致します

講師

エキスパートコンサルタント

田中正則



大手機械メーカー技術部・生産技術部・経営企画本部の要職を歴任。経営層/現場層の両面から改善を行う。その後コンサルタントに転身し、数多くの会社を指導。受注から生産、出荷までの流れ(しくみ)を明確にし、全体最適なモノづくりへと導く指導は高い評価を得ている。

受講料 **5,000円** (税込)

※HPからのお申し込みは2割引

講演時間 **約90分**

お申込みはコチラ ⇒ FAX : 03-3262-0277 or <https://www.tmnng.co.jp>

※お申込みの際に、E-mailアドレスのご記入をお忘れのないようお願い致します。

参加希望日	<input type="checkbox"/> 10月18日(水)	<input type="checkbox"/> 10月26日(木)	<input type="checkbox"/> 10月31日(火)	※ご希望日にチェックをお願い致します。	
貴社名			TEL	-	-
ご住所					
ふりがな			所属部署		E-mail
お名前			役職名		
窓口担当者 (請求書送付先)			所属部署		E-mail

※お申込みいただいたお客様の個人情報は、細心の注意を払い管理させていただきます。ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本セミナーに関する確認、連絡等、および当社の各種サービスに関する情報、ご案内の提供等に使用させていただきます。ご了承の程、よろしくご願ひ申し上げます。

【主催】



株式会社 **テクノ経営** ウェブソリューションズ

〒102-0073 東京都千代田区九段北4-1-7 九段センタービル

【お問合せ先】 TEL : 03-3512-2602 担当 : 市澤・野口



テクノ経営グループのご紹介はこちらのQRコードから