

“今こそ進める経営幹部主導の企業体質強化”

間接・設計部門改革による収益拡大

激変する環境に即応できる源流部門の抜本改革

最近の製造業は、コロナウィルスの影響で減少していた受注が回復へと変化してきました。今こそ競合との戦いで大きく受注を勝ち取り、利益を上げる好機です。日本企業は今回のコロナ禍をきっかけに強制的に仕事のやり方を変えざるを得ませんでした。不透明な今後をどう生き抜くかというヒントが得られたのも事実です。従来から日本のモノづくり企業における利益率10%実現は永遠の課題とも言えます。本課題の実現には各間接部門並びに設計開発を含む技術部門が一丸となって利益拡大を目指す必要があります。本セミナーでは現状から脱出し、受注・利益拡大を実現するための大改革の考え方、進め方など最新の具体的事例を交えてご紹介致します。

■講演内容

- ◆間接・技術部門大改革を成功させる条件とは
- ◆間接・技術部門の生産性を数値で捉える方法
- ◆間接・技術部門の生産性向上と活人化事例
- ◆設計開発視点の受注、利益拡大の構図
- ◆業績を変える設計開発力手法と活動事例
- ◆診断事例

視聴方法：お申込み後、別途ご案内します ※インターネット接続できる機器からご視聴頂けます

■開催要領

- 配信日程：① 2021年10月 8日(金)
 ② 2021年10月18日(月)
 ③ 2021年10月20日(水)
 ④ 2021年10月28日(木)

講演時間：120分

配信時間：8：00～24：00

※ご都合の良い時間にご視聴できます

受講料：5,000円(税込)

対象者：経営者、経営幹部、部門責任者

■講師紹介

執行役員
東日本カンパニー長

大野 浩行

本部長コンサルタント

南野 嘉也

総合電機メーカー及び食品メーカーにおいて、収益向上プロジェクト、新製品垂直立上げPJリーダーとして早期に工場利益拡大とその体質改革を実現。設計開発～製造を通じた課題解決力が豊富。品質強化、コストダウン、納期短縮、生産性向上活動を通しての意識改革と経営数値を変える体質強化コンサルティングは顧客から高い評価を得ている。



総合機械メーカーにて幾多の動力伝達装置の企画・開発・設計に従事し、数多くのプラント関連PJに参画。技術部門管理者として業務のシステム化、コストダウン及び品質改革に取り組む。特に、間接部門の業務改革で大きな成果、実績をあげている。



お申し込みはこちら ⇒ <https://www.tmng.co.jp> or FAX:03-3262-0277

※下記申込書にご記入の上、弊社HPまたはFAXよりお申し込みください。なお、弊社HPからのお申し込みは受講料2割引きとさせていただきます

| | | | | | | |
|-------------------|--|-------------|--------|---|-----------------|--|
| お申込日 | <input type="checkbox"/> 10/8(金) <input type="checkbox"/> 10/18(月) <input type="checkbox"/> 10/20(水) <input type="checkbox"/> 10/28(木) | | | | ご希望の日にレ点をご記入下さい | |
| 貴社名 | | | TEL | - | | |
| 所在地 | | | | | | |
| 参加者名 | お名前 | 所属部署 役職名 | E-mail | | | |
| | お名前 | 所属部署 役職名 | E-mail | | | |
| 窓口担当者 (請求書送付先) | | 所属部署 | E-mail | | | |

※お申込みいただいたお客様の個人情報は、細心の注意を払い管理させていただきます。ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本セミナーに関する確認、連絡等、および当社の各種サービスに関する情報、ご案内の提供等に使用させていただきます。ご了承の程、よろしくお願い申し上げます。

