

新時代の経営への指針

高収益を上げる「多品種少量」メーカーの経営戦略

～設計を基軸に品質管理、製造まで一貫通貫の利益発掘～

経営者・経営幹部向けセミナーです

貴社では、こんなことはありませんか？
もしそうなら>>>実戦課題解決コンサルタントが成果をお約束します



- 案件獲得に向けての見積もり、設計部門が脆弱
- 共通化できず、「多品種個別設計」になっておりムダが多い
- 設計起因の問題もあり、後工程での後戻りが多い
- 各部門が個別に情報を持っており、情報が利益に繋がっていない
- ITシステムを置き換え情報連携したいが、最適解が分からない

本セミナーでは・・・

- STEP 1 バリューチェーンに着目し 設計・品質・製造部門との**連携強化の仕組み**を伝授します
- STEP 2 当社独自の「業務仕分け」「業務フロー分析」「設計仕様仕分け」「IT要件開発」を応用した**利益発掘のための活動について重要ポイント**を解説します
- STEP 3 設計が利益の源です 設計基軸で**バリューチェーンを効率化するノウハウ**を伝授します

開催日時 2019年 9月 10日(火) 13:30～16:30 (受付13:00～) **新大阪**

受講料：10,000円(消費税込) 会場:新大阪ワシントンホテルプラザ 大阪市淀川区西中島 5-5-15
定員：先着20名限定 (JR新大阪駅より徒歩5分)

講師紹介

株式会社テクノ経営総合研究所 技術開発室 室長 **河村 一郎**

数々の大型開発プロジェクトを成功に導いてきた経験を活かして業務改革の請負人として「実戦」コンサルティングを展開中。開発・設計から製造・品質・生産管理・企画・営業までに及ぶ、シームレスな視点でのコンサルティングを得意としています。



講師紹介

株式会社テクノ経営総合研究所 本部長コンサルタント **高橋 恒夫**

大手電機メーカーでの商品企画、開発・設計さらには新規事業の事業戦略立案で事業の垂直立上げに貢献した経験をもとに「実戦」コンサルティングを推進中。量産型のみならず、受注型ビジネスのバリューチェーンでの難課題を多数コンサルティング。



申込書 **本紙を FAX (06-6910-0863) までご返送下さい。**

貴社名	〒	TEL	-	-
		FAX	-	-
住所	〒	業種	事業所従業員	名
		生産品目		
所属・役職		氏名(フリガナ)	E-MAIL	
受講券・請求書の送付先				



株式会社 **テクノ経営** 総合研究所 技術開発室 担当：木内

〒540-0037 大阪市中央区内平野町 2-3-14 **ライオンビル** 大手前
TEL : 06-6910-0861 FAX : 06-6910-0863
URL : <https://www.tmng.co.jp> E-mail : ekiuchi@tmng.co.jp
仙台・東京・名古屋・大阪・広島・福岡・バンコク

HPでお申込み頂くと2割引きに!

個人情報の取り扱いについて

お申込み戴いたお客様の個人情報は、細心の注意を払い管理させていただきます。お客様のセミナー申込内容の確認・参加登録・資料送付・参加料の確認等に利用させていただきます。また、弊社の各種サービスに関する情報及びご案内等の提供に利用させていただきますことがございますのでご了承くださいますようお願い申し上げます。